



B2B СТАРТ

Для тех, кто едет на выставку и хочет понять рынок через личные встречи.

Что включено:

- Подбор не менее 70 целевых компаний
- Назначение не менее 10 встреч на стенде
- Переговоры с партнёрами до поездки
- Финальный отчёт и рекомендации

Что даёт:

- Быстрая проверка интереса к продукту
- Первая база живых контактов
- Экономия времени на холодных письмах

Срок: от 4 недель

Формат: онлайн-подготовка



B2B ПРОФИ

Для компаний, которые нацелены на конкретные сделки и долгосрочные партнерства.

Что включено:

- Подбор не менее 70 целевых компаний
- Назначение не менее 15 встреч на выставке
- Организация 2–3 визитов в офисы партнёров
- Переговоры и логистика до поездки
- Финальный отчёт и рекомендации

Что даёт:

- Доступ к ЛПР и решениям за короткий срок
- Выстраивание цепочки сделок
- Уверенность в качестве контактов

Срок: от 4 недель

Формат: онлайн-подготовка + онлайн-сопровождение



B2B VIP

Вы приезжаете — мы берём на себя всё остальное: встречи, логистику, переговоры и сопровождение.

Что включено:

- Назначение не менее 15 встреч (на выставке и вне)
- Личное сопровождение представителем Nayra
- Переводчик на переговорах
- Бронирование отеля, трансферы, помощь с ужинами
- Культурная программа по запросу
- Финальный отчёт и рекомендации

Что даёт:

- Полная деловая программа без стресса
- Максимум внимания вашим задачам
- Удобный вход на новый рынок с поддержкой на месте

Срок: от 10 недель

Формат: подготовка + полное сопровождение в стране